



Investerarpresentation

Kvartal 2 2026

21 augusti 2026

HomelMaid

Agenda

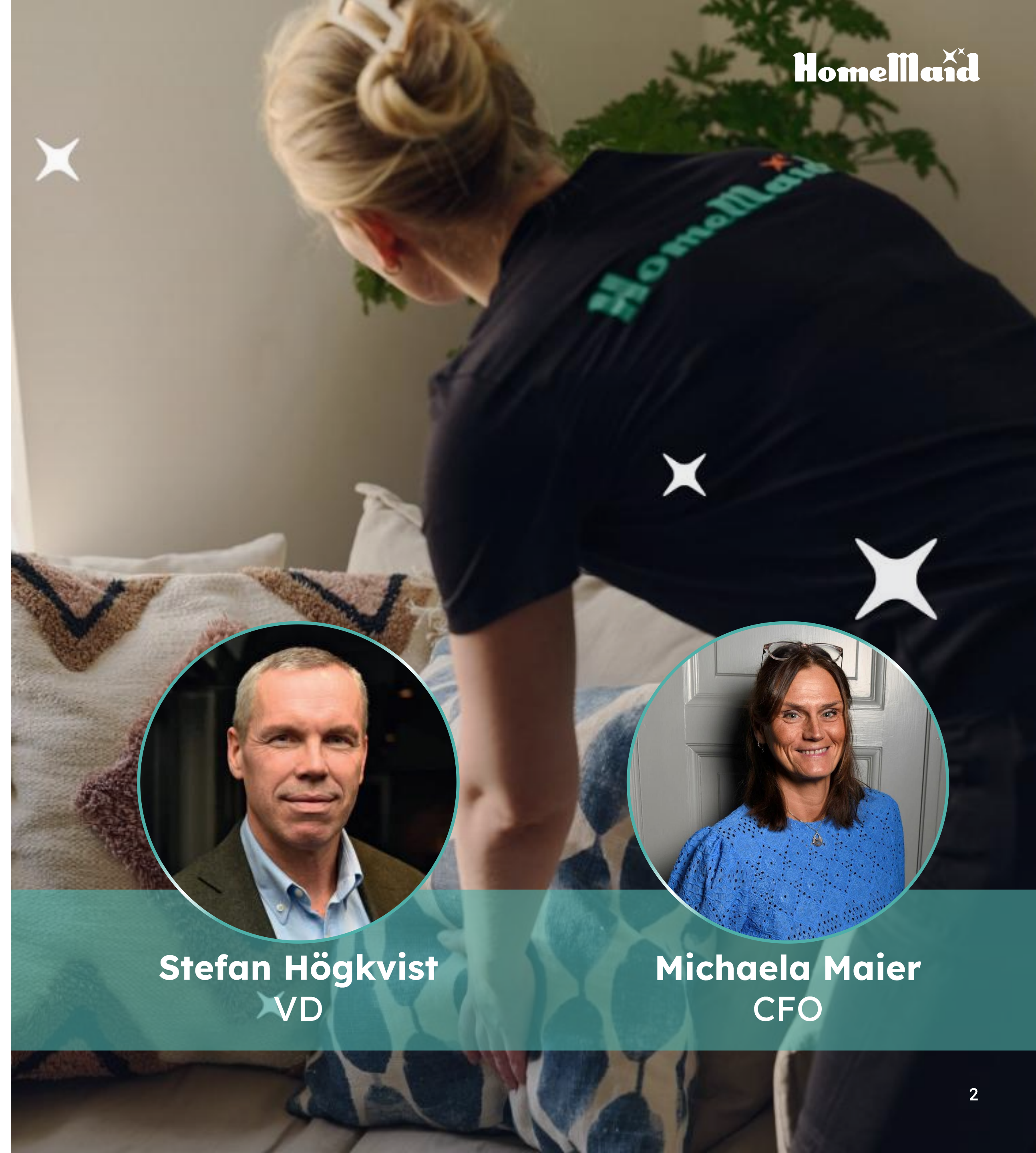
- 01. Om HomeMaid-gruppen
- 02. Kvartalsöversikt
- 03. Resultat och nyckeltal
- 04. Summering och frågor



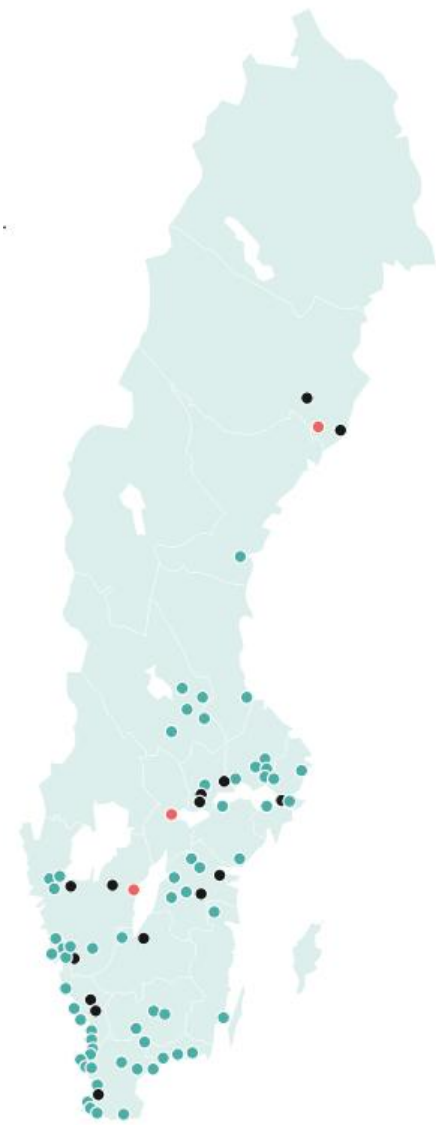
Stefan Högkvist
✧ VD



Michaela Maier
CFO



HomeMaid-gruppen är ett ledande städbolag med 1 877 anställda på 59 orter



Våra affärsområden

Hemstäd

Företagsstäd

HomeMaid

TopStäd

KS Städ
Fönsterputs &

STÄDHUSET

Från 1 juli 2025

rimab
facility service



Gemensamma värderingar och skalbar plattform

Grundat

1997

Anställda 2025

1 877

Orter 2025

59

Resultat 2025

Nettoomsättning

597 mkr

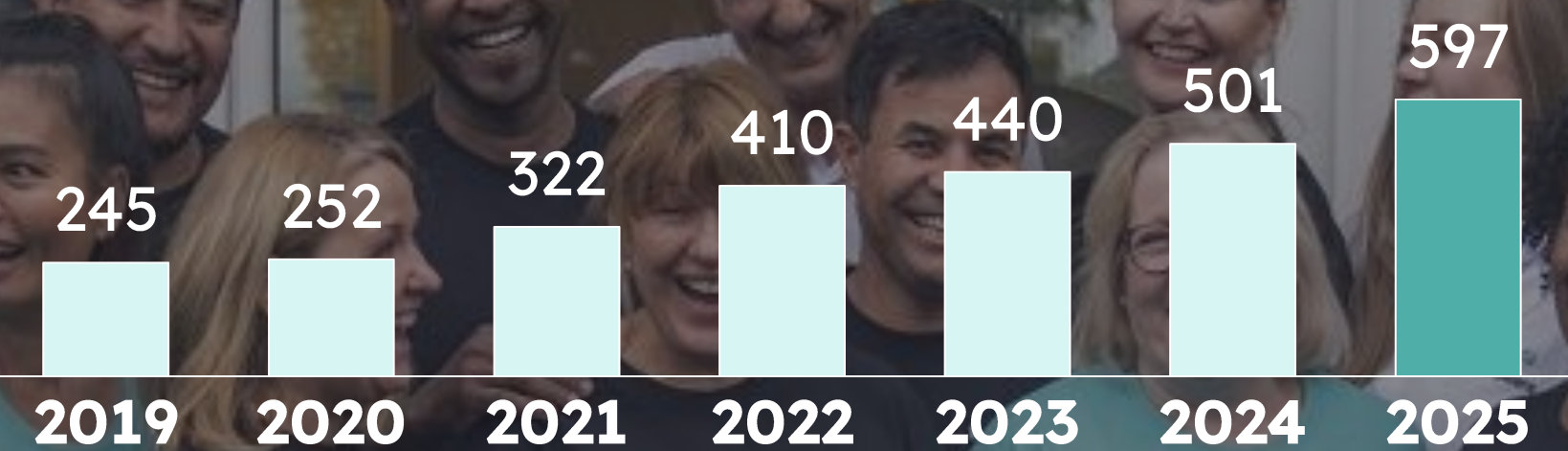
EBITA

51 mkr

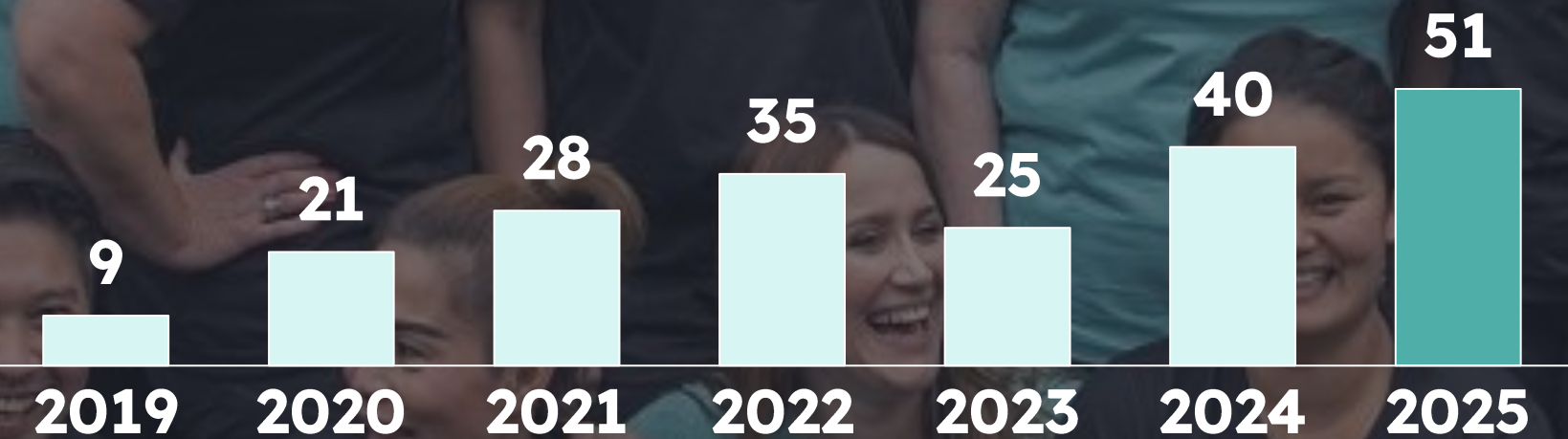
EBITA-marginal

8,5 %

Nettoomsättning (mkr)



EBITA (mkr)



Vår vision

Bättre tillsammans

Kvartalet i sammanfattning

Kvartal 2 2026

Nettoomsättning

183 mkr

+34% tillväxt

EBITA

9 mkr

-26% minskning*

EBITA-marginal

4,8%

-4,0 p.e. minskning*

Nettoskulden

83 mkr

+27 mkr

Nettoskuld
exkl. leasing

15,1 mkr

+15 mkr

Kassaflöde från den
löpande verksamheten

20,0 mkr

+74% ökning

Fortsatt stark tillväxt för HomeMaid-gruppen. Nettoomsättningen ökade med 34% i Kv2 och EBITA minskade till 9 (12*) mkr.

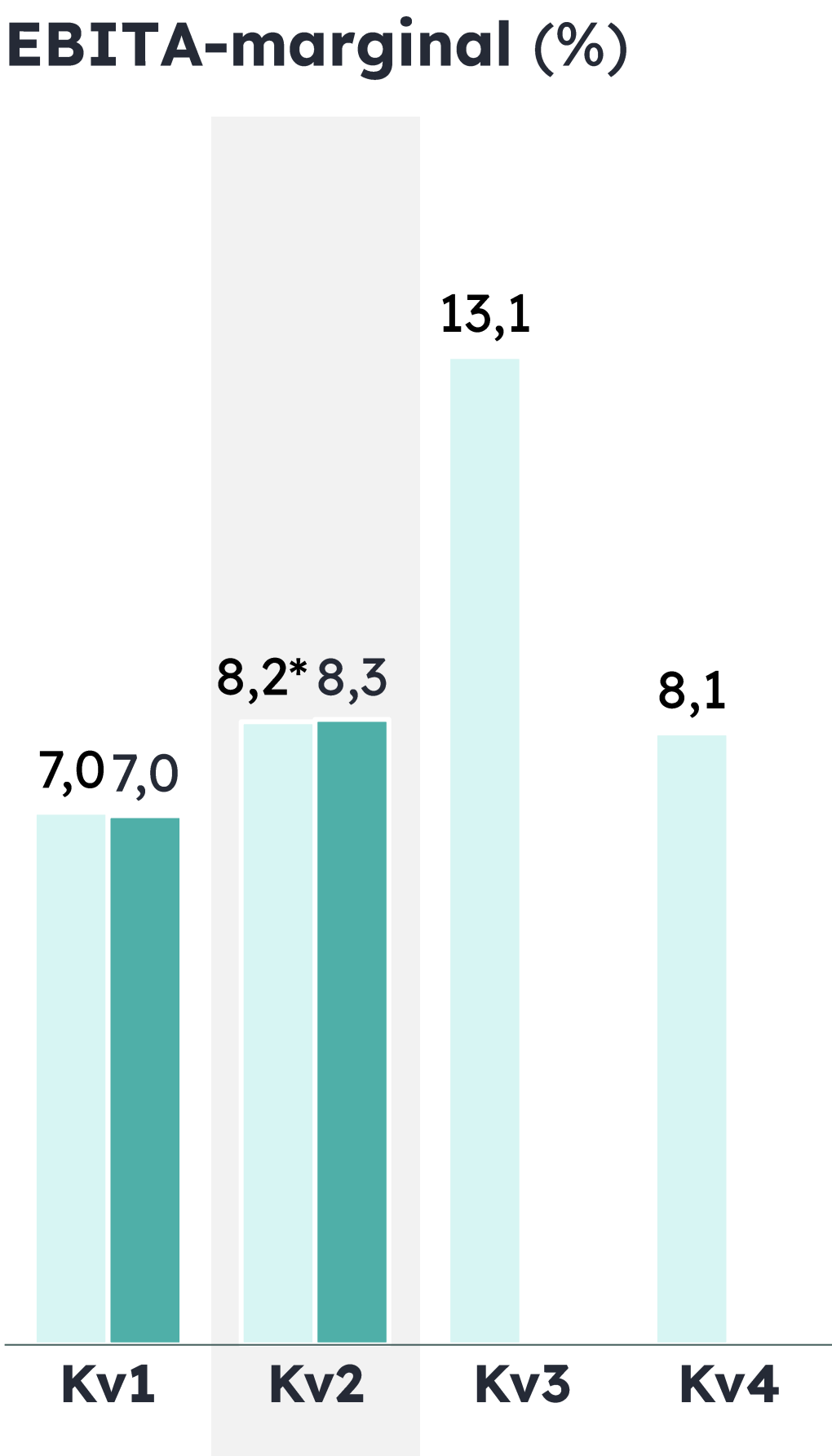
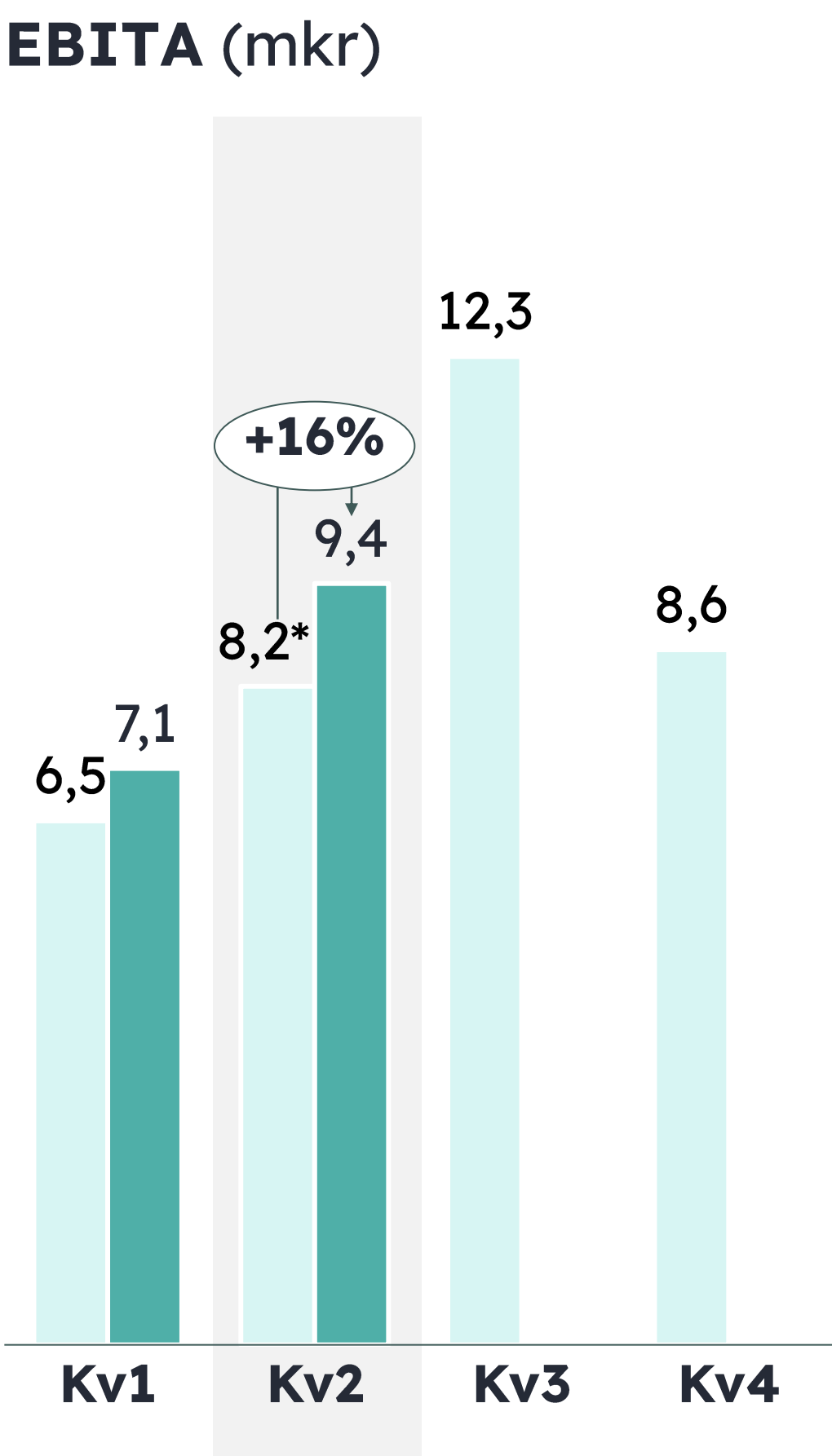
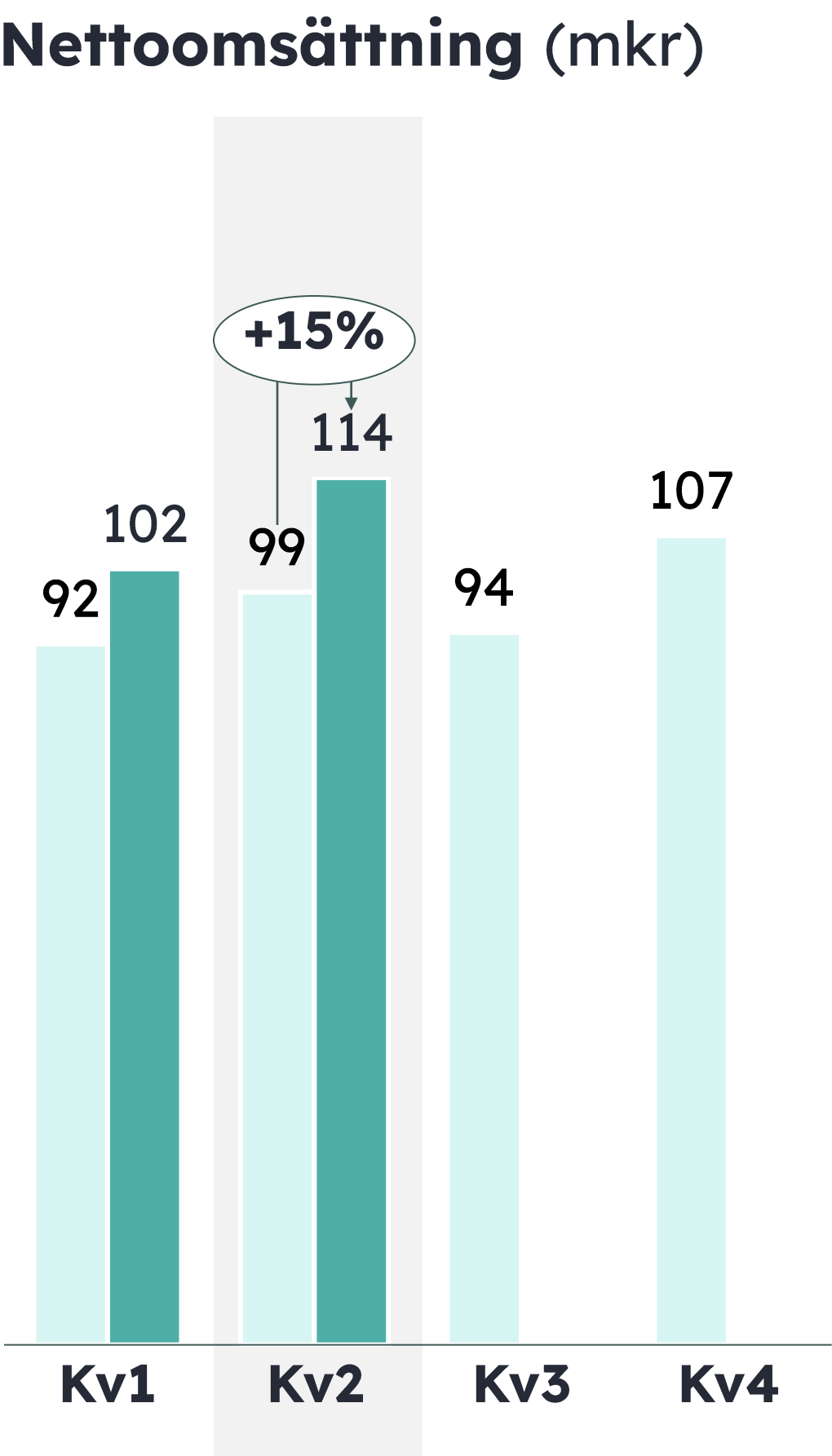
Hemstäd tog marknadsandelar med fortsatt goda marginaler. Företagsstäd hade negativ marginalutveckling varför ett åtgärdsprogram initierats som börjat ge resultat.”

* EBITA för Kv2 2025 för Hemstäd innehöll engångsposter om +1,0 mkr

Hemstäd fortsätter att ta marknadsandelar. Nettoomsättningen ökade med +15%. EBITA uppgick till 9,4 (8,2*) mkr i Kv2

Hemstäd Homellmaid

2025 2026



- Kommentar
- Fortsatt stark tillväxt för Hemstäd i kvartalet och vi fortsätter att ta marknadsandelar med kontrollerade marginaler
 - Ökade satsningar på marknadsföring och försäljning har givit resultat
 - Under kvartalet förvärvades Wikk AB och Green Clean Sverige AB, med en omsättning på ca. 15 mkr respektive ca. 5 mkr. Tillträde skedde den 4 maj för Wikk och den 1 juni för Green Clean. Båda bolagen har därefter integrerats i verksamheten

* Justerad EBITA för engångsposter om +1,0 mkr inom Hemstäd under Kv2 2025

Företagsstäd omsatte 69 mkr (+84%). Försämrad EBITA i Kv2. Ett åtgärdsprogram har satts in som börjat ge resultat

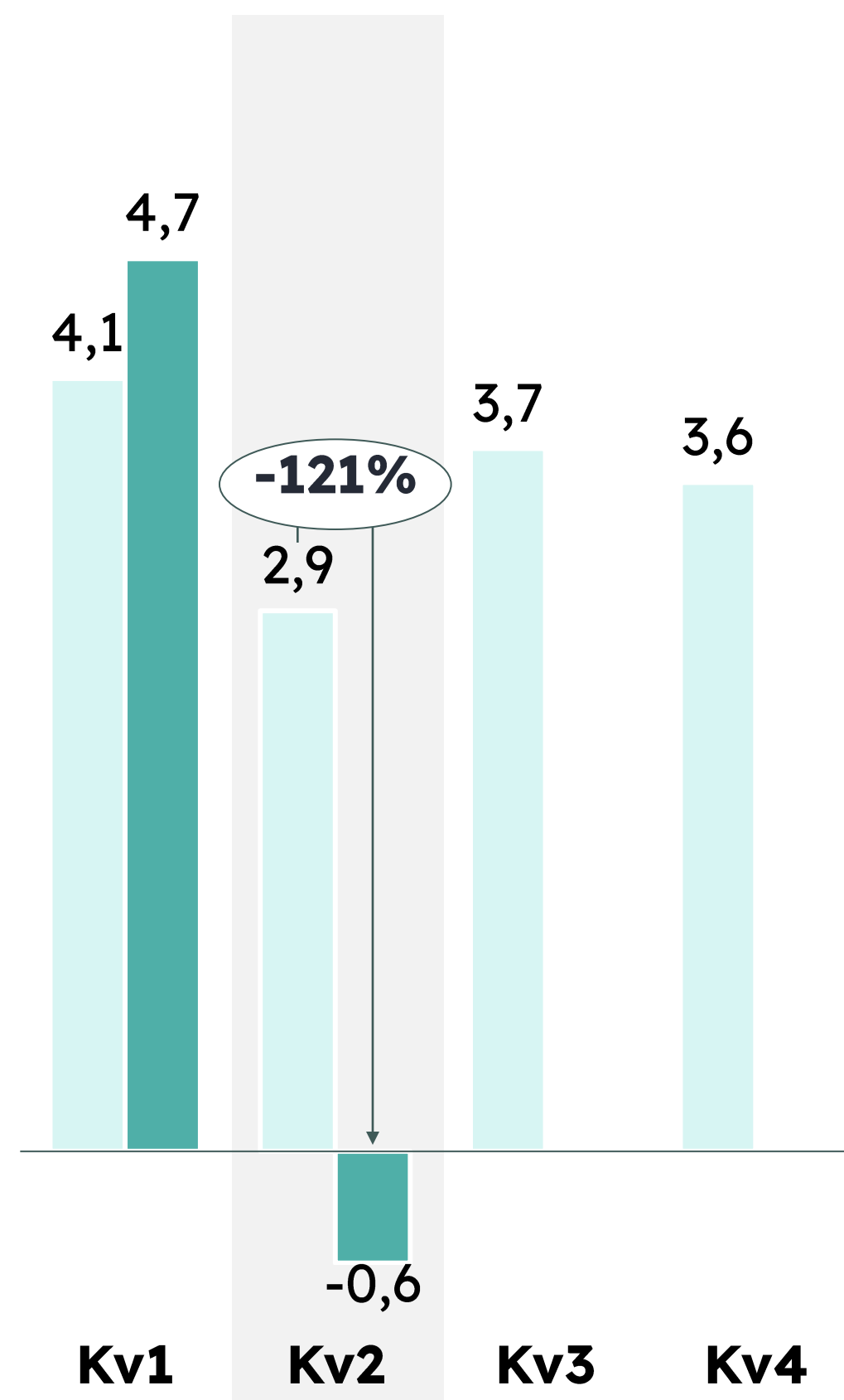
Företagsstäd **TopStäd**

2025 2026

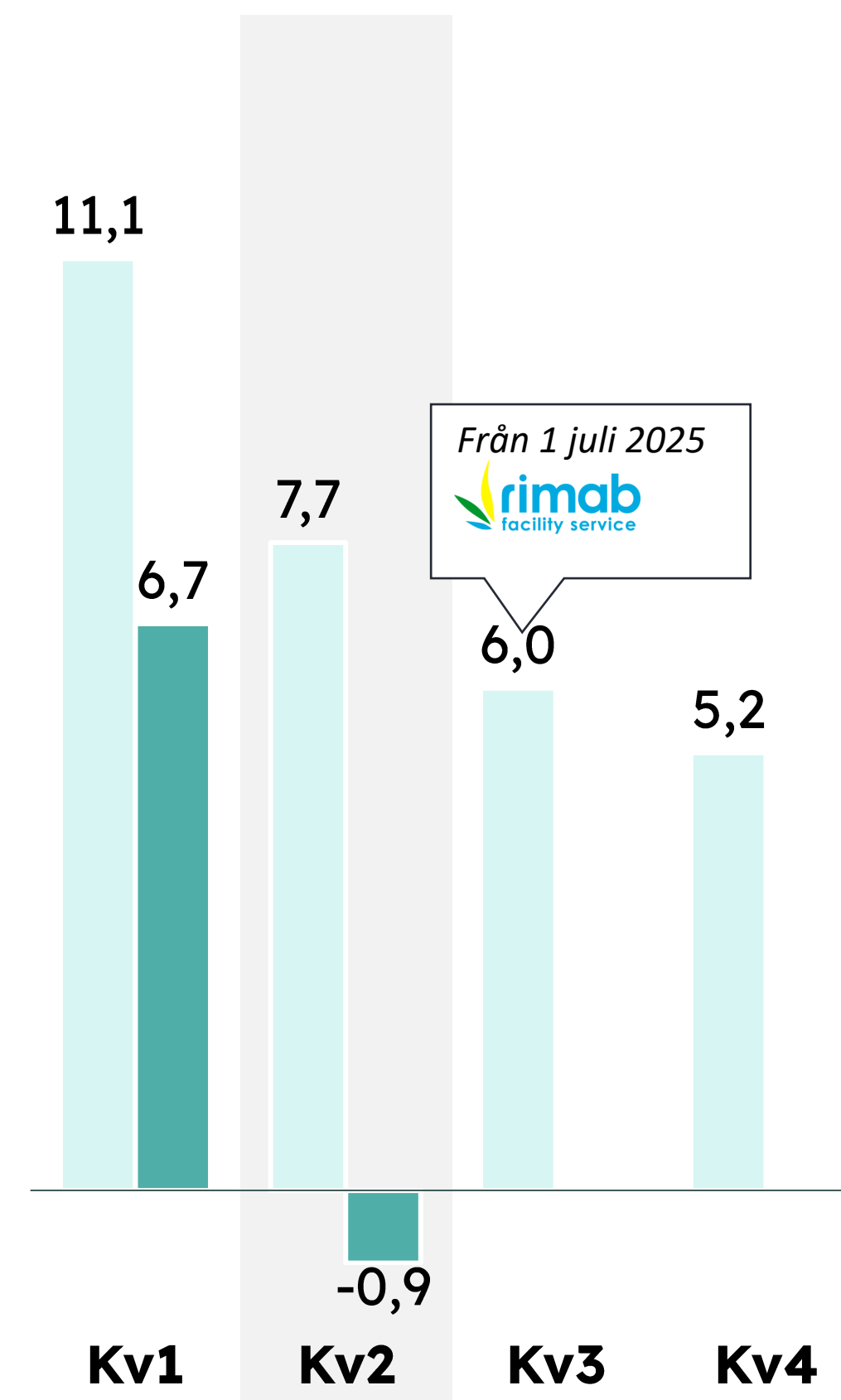
Nettoomsättning (mkr)



EBITA (mkr)



EBITA-marginal (%)



Kommentar

- Tillväxt främst drivet av Rimab-förvärvet
- Försämrad EBITA-marginal drivet av en lägre genomsnittlig marginal i Rimabs kontraktportfölj samt försämrad bruttomarginal i ett bolag hänförlig till ökad konkurrens på en lokala marknad
- Omsättningstappet har ersatts genom nya kunder, vilket medfört ökade kostnader och tillfälligt svagare bruttomarginal
- Ett åtgärdsprogram har initierats för att återställa bruttomarginalen och anpassa kostnader, vilket redan har börjat visa resultat
- Gemensam ledning införs av Marknadsföring och Försäljning för Företagsstäd och Hemstäd

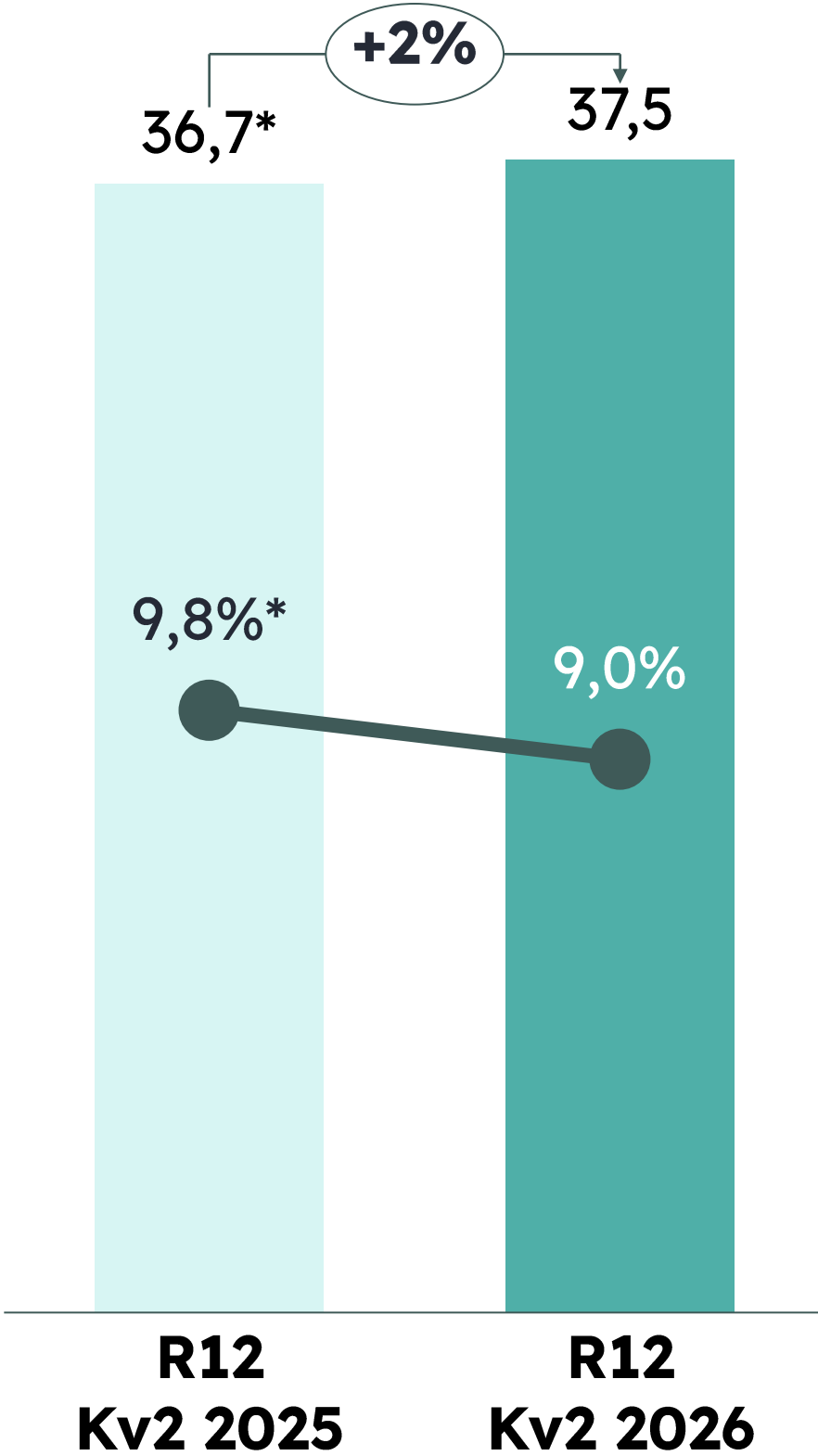
Rullande 12 månader

Hemstäd HomeMaid

Nettoomsättning (mkr)



EBITA (mkr) och EBITA-marginal (%)

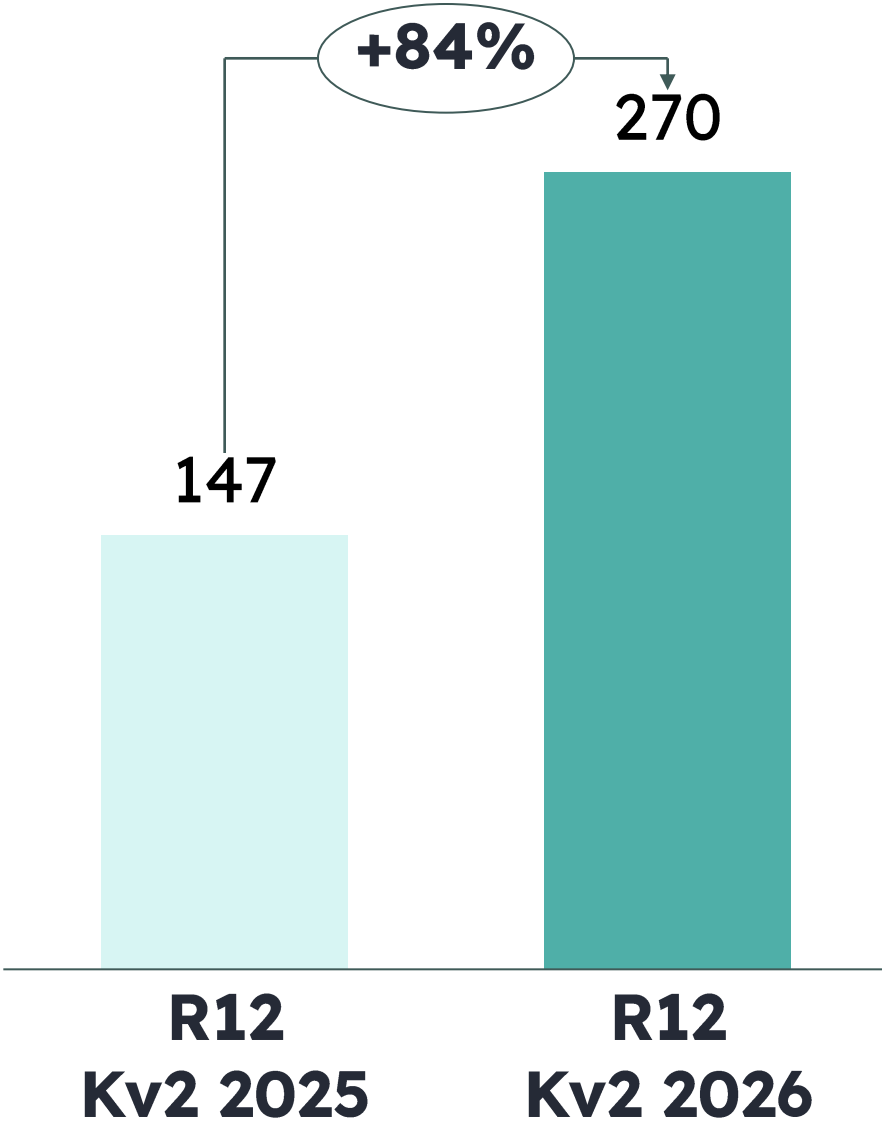


* Justerad EBITA för engångsposter om +1,0 mkr inom Hemstäd under Kv2 2025

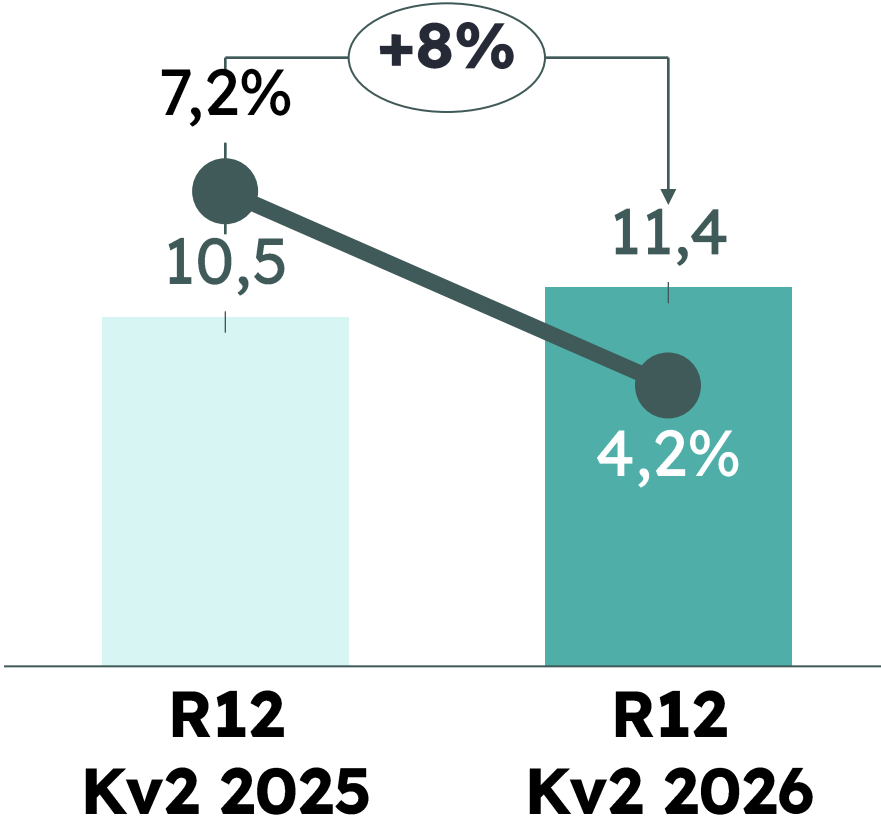
Företagsstäd TopStäd



Nettoomsättning (mkr)



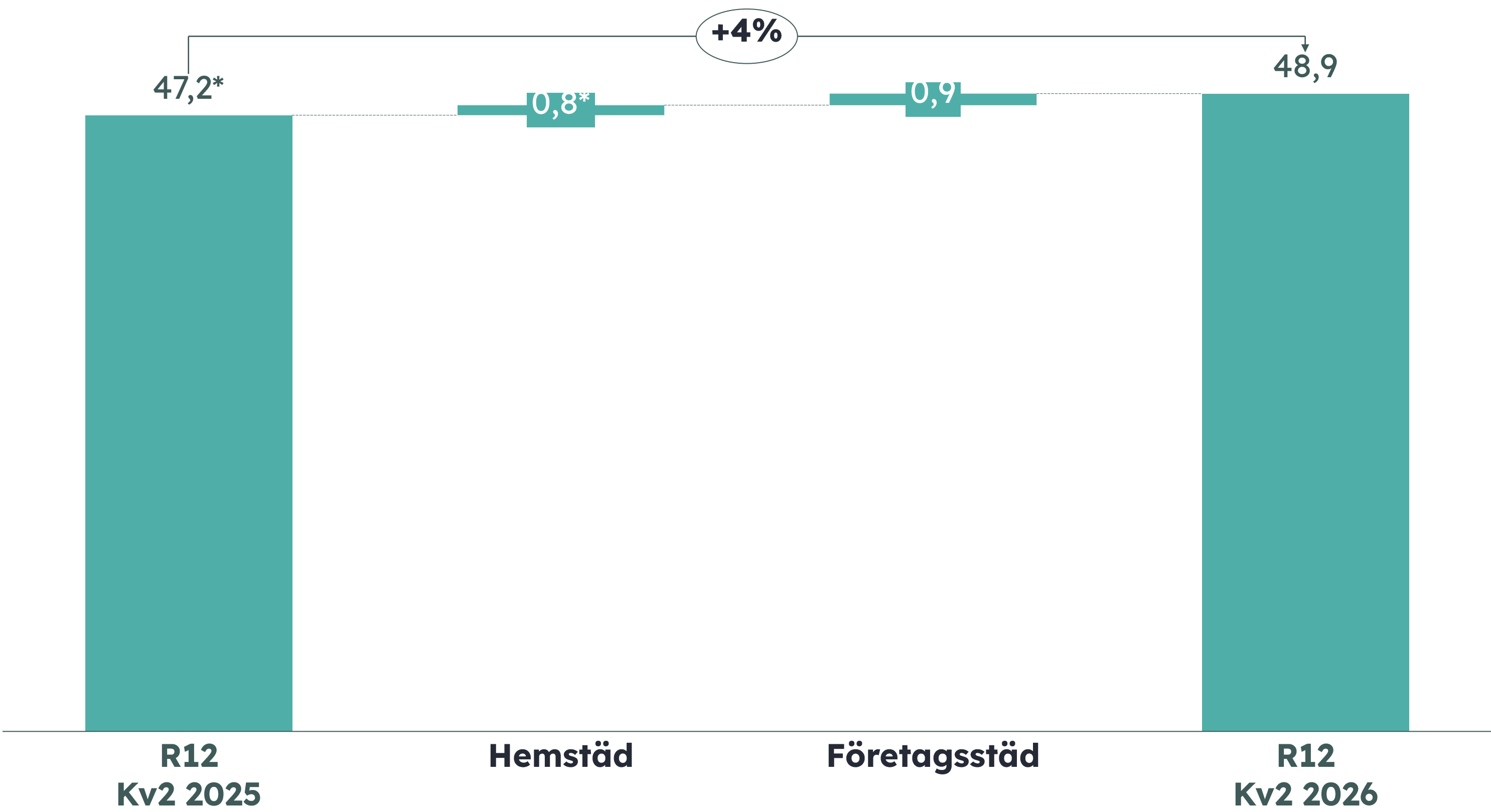
EBITA (mkr) och EBITA-marginal (%)



Justerad EBITA ökade med 2 mkr (+4%) R12

HomeMaid-gruppen

EBITA-utveckling på rullande 12-månadersbasis (mkr)



* Justerad EBITA för engångsposter om +1,0 mkr inom Hemstäd under Kv2 2025



Finansiell information

Finansiell information (mkr)	Kv2 2026	Kv2 2025	%	R12 2026	R12 2025	%
Nettoomsättning	183	136	34	687	522	32
EBITDA	15	17	-13	71	65	9
EBITDA-marginal (%)	8,0%	12,3%		10,4%	12,5%	
EBITA	9	12	-26	49	48	1
EBITA-marginal (%)	4,8%	8,8%		7,1%	9,2%	

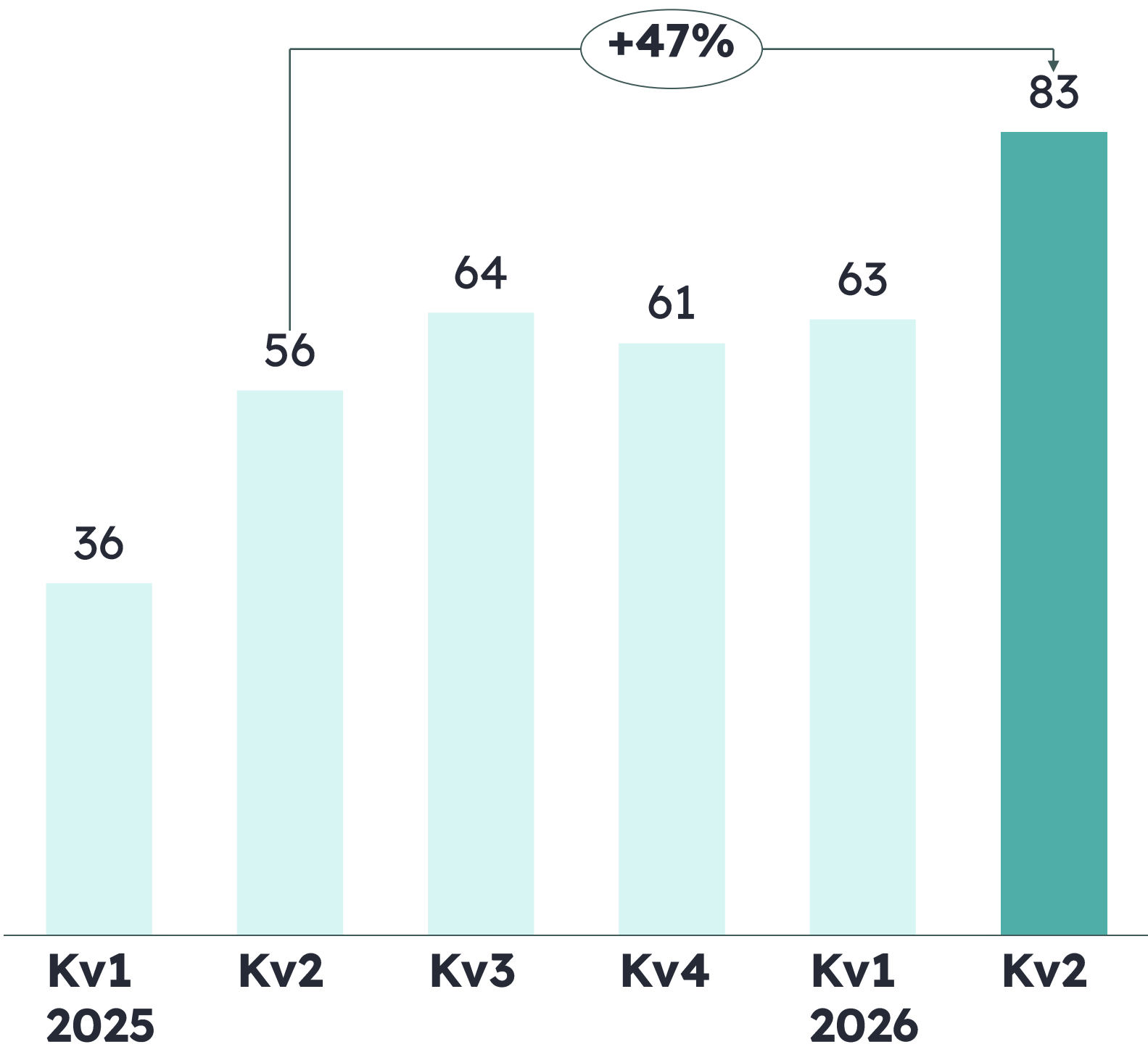
Kommentar

- Nettoomsättning ökade med 34% i kvartalet och 32% för R12
- Personalkostnaderna utgjorde 80 (78) % av Nettoomsättningen i Kv2
- Övriga rörelsekostnader utgjorde 13 (14) % av Nettoomsättningen i Kv2

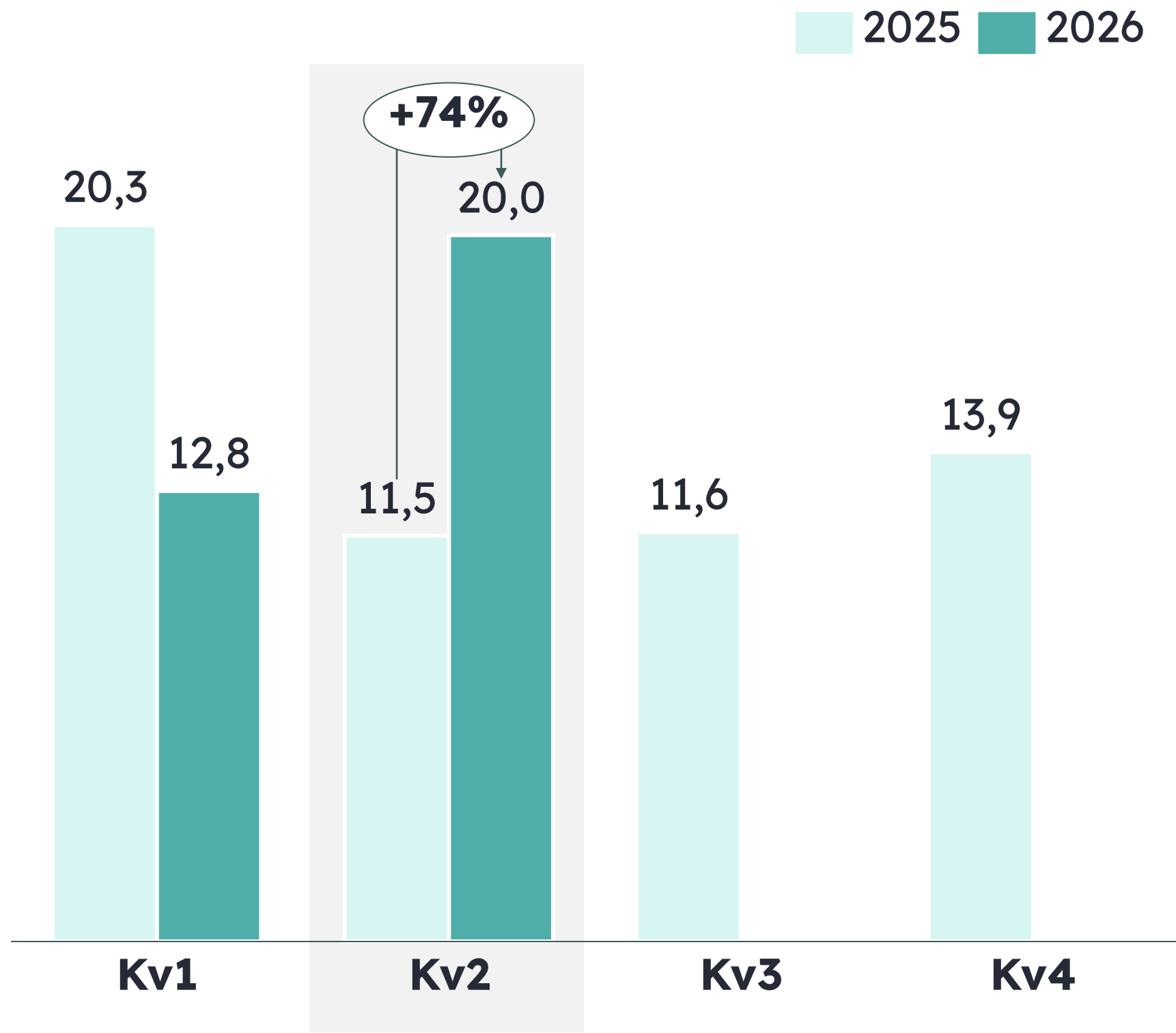
Not: EBITA för Kv2 2025 för Hemstäd innehöll engångsposter om +1,0 mkr

Kassaflödet uppgick till 20 mkr och Nettoskulden ökade till 83 mkr drivet främst av ökade banklån och leasingskulder

Räntebärande nettoskuld (mkr)



Kassaflödet från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital (mkr)



Kommentar

- Räntebärande nettoskulden ökade till 83 (56) mkr främst drivet av ökade banklån för finansiering av förvärv och ökad leasingskuld
- Den justerade nettoskulden uppgick till 15,1 (0,1) mkr drivet främst av ökade långfristiga lån
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 20,0 (11,5) mkr under kvartalet
- Kassaflödet före förändring av rörelsekapital minskade till 10,1 (12,4) mkr

Not: EBITA för Kv2 2025 för Hemstad innehöll engångsposter om +1,0 mkr

Sammanfattning av kvartalet

- 1 **Fortsatt stark tillväxt med en Nettoomsättningsökning på 34% till 183 (136) mkr för HomeMaid-gruppen.** För R12 ökade Nettoomsättningen med 32% till 687 (522) mkr
- 2 **Hemstäd tog marknadsandelar under kvartalet** med fortsatt god marginal
- 3 **I jämförbara tal* uppgick EBITA till 8,8 (11,0) mkr för HomeMaid-gruppen under Kv2 och EBITA ökade för R12 till 49 (47) mkr.** EBITA-marginalen för Kv2 minskade till 4,8 (8,1) %, till följd av svagt kvartal inom Företagsstäd där ett åtgärdsprogram satts in. För R12 var EBITA-marginalen 7,1 (9,0) %
- 4 **Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade i Kv2 till 20,0 (11,5) mkr och Nettoskulden ökade till 83 (56) mkr**
- 5 **Tillväxtstrategin via förvärv fortsatte** under kvartalet genom förvärven och integrationen av Wikk och Green Clean

* Justerad EBITA för engångsposter om +1,0 mkr inom Hemstäd under Kv2 2025



Frågor & Svar

Homellmaid